

Proponowany program szkolenia
„DOBRY BIZNESPLAN – KLUCZEM DO SUKCESU”

Czas 3,5h

Moduł 1

1. Biznes Plan – co to jest? Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
2. Cel i funkcje biznes planu Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
3. Korzyści dobrego biznes planu Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna/ burza mózgów
4. Skuteczny biznes planu – zasady tworzenia Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
5. Uzasadnienie realizacji przedsięwzięcia Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
6. Matryca Logiczna Projektu – **ćwiczenie** Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna / Analiza logiczna - opis głównych celów, produktów i rezultatów projektu
7. Struktura biznes Planu Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
8. Krok po kroku Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
9. Dane wnioskodawcy Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
10. Charakterystyka działalności Partnera przedsięwzięcia Prezentacja multimedialna/ Analiza porównawcza
11. Działalność przedsiębiorcy Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
12. Charakterystyka działalności przedsiębiorstwa Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
13. Zatrudnienie i personel Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
14. Kadra kierownicza (przedsiębiorstwa -przedsięwzięcia) Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
15. Doświadczenie i zasoby ludzkie Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna

Moduł 2

1. Plan rynkowy – Plan marketingowy Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
2. Produkt/usługa Wykład moderowany / Prezentacja multimedialna
3. Analiza rynku - Warsztat
4. Analiza konkurencji na rynku Warsztat
5. Aktualne zdolności wytwórcze potrzebne do realizacji projektu Warsztat
6. Dystrybucja i promocja – **ćwiczenie** - Przygotowanie planu dystrybucji i promocji
7. Oferta wnioskodawcy i przychody z działalności – **ćwiczenie** - Przygotowanie planu przepływów finansowych Cash Flow
8. Potrzeby inwestycyjne – Nakłady inwestycyjne – **ćwiczenie** - Konstrukcja nakładów inwestycyjnych w celu wyliczenia wskaźników finansowych stopy zwrotu, rentowności
9. Koszty odtworzeniowe i operacyjne – **ćwiczenie** - Analiza kosztów operacyjnych i liczenie odtworzeń względem amortyzacji majątku Innowacyjność projektu (jeśli dotyczy)
10. Zakres rzeczowo-finansowy – HRF (harmonogram rzeczowo-finansowy)
11. Cena i prognoza sprzedaży – planowane przychody Wykład moderowany / warsztat
12. Sytuacja finansowa projektodawcy

13. Przepływy finansowe – Cash Flow Wykład moderowany/warsztat
14. Rentowność projektu - BEP Wykład moderowany/warsztat
15. Stopa zwrotu z projektu – IRR Wykład moderowany/warsztat
16. Uproszczony bilans Wykład moderowany/warsztat
17. Rachunek zysków i strat – ćwiczenie
18. Porównanie RZiS w ramach realizacji projektu Wykład moderowany/warsztat
19. Analiza wskaźnikowa Wykład moderowany/warsztat
20. Biznes Plan i o dalej ? – analiza wdrożenia projektu i jego ewaluacja – **ćwiczenie**
Wykład moderowany/warsztat - Analiza wdrożenia ewaluacji po wykonaniu projektu
21. Konsultacje indywidualne